



SAP BUSINESS SUITE

Así está redefiniendo la Nube y
la Inteligencia Artificial los negocios



Equipo Editorial

Dirección Ejecutiva

Manuel Sermeño

Redacción, edición y diseño

Equipo de Marketing y comunicaciones

Entaeh

2025

Fuentes:

- <https://www.sap.com/latinamerica/products/business-suite/what-is-sap-business-suite.html>
- <https://www.sap.com/latinamerica/products/business-suite/what-is-sap-business-suite.html>
- <https://www.sap.com/latinamerica/products/erp/what-is-erp/cloud-erp.html>
- What's the New SAP Business Suite? A Beginner's Guide to SAP's Latest Cloud-Based Offering - The SAP PRESS Blog, acceso: julio 30, 2025, <https://blog.sap-press.com/whats-the-new-sap-business-suite>





CONTENIDO

1. Introducción
2. Business Suite y la nueva era del ERP
3. Los beneficios de la nube
4. Las alternativas del mundo cloud
5. Negocios a otro nivel con la Inteligencia Artificial de SAP
6. Impacto en industrias clave
7. Implementación y acompañamiento de Entaeh
8. Conclusiones

01 | Introducción

En Entaeh, creemos que el verdadero desafío no es adquirir tecnología avanzada, sino saber cómo aplicarla para resolver retos de negocio reales. Con este eBook no pretendemos ofrecer un manual técnico sino una guía estratégica para entender cómo SAP y un socio adecuado pueden impulsar la transformación empresarial. También detallaremos algunas de las soluciones relevantes de este gran socio tecnológico y cómo sacarles provecho para hacer crecer su negocio.

Más que utilizar una herramienta tecnológica, siempre será fundamental saber cuál es la indicada para lograr su objetivo, qué estrategia seguir basándose en los ciclos de negocio y oportunidades, hasta finalmente implementar la mejor opción en pro de los resultados esperados.

Para empezar, debemos recordar que SAP define en su sitio web a su Business Suite como una plataforma que “ayuda a impulsar la innovación, en una economía en crecimiento o en evolución, uniendo las principales aplicaciones del negocio, datos y capacidades de IA”.

Pero, si bien en este gran universo a veces no es tan sencillo entender toda la oferta, numerosas soluciones, nombres que cambian, y servicios nuevos que se van adhiriendo al portafolio cada tiempo; lo cierto es que esta suite es considerada como uno de los hitos más innovadores de la compañía y por eso, hoy en día, más de 60,000 empresas a nivel global la utilizan.

Antes de profundizar en esta plataforma, hay que explicar un poco de su evolución. Histórica-

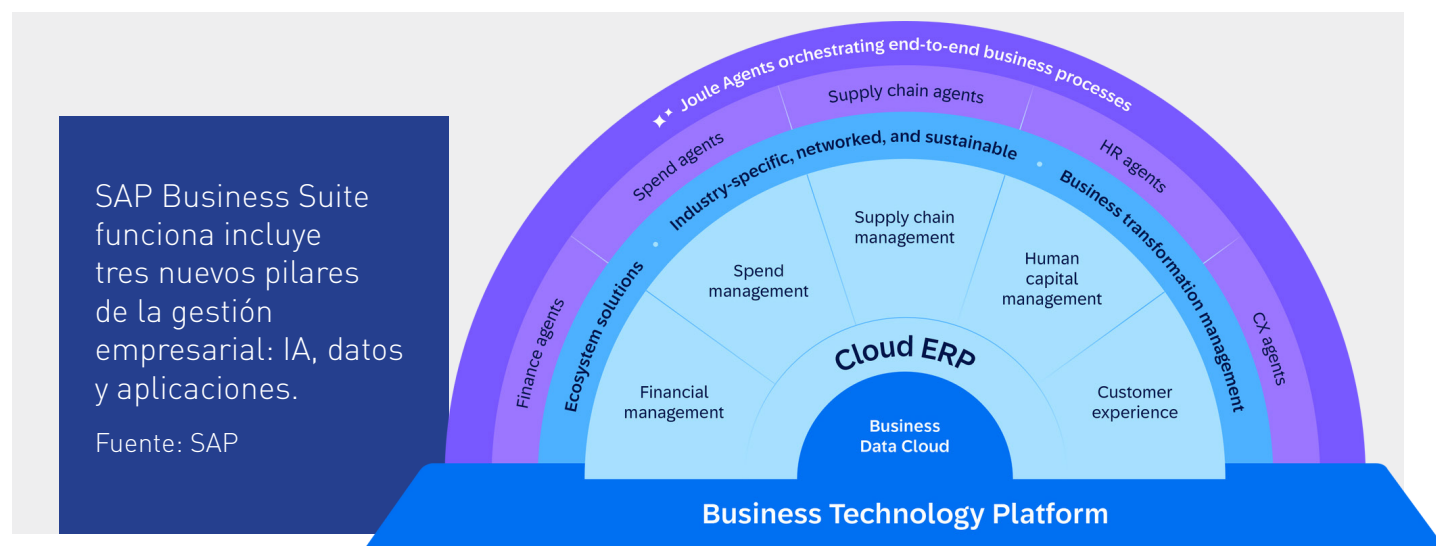
mente, “SAP Business Suite 7” se refería a un paquete específico de aplicaciones on-premise, como SAP ERP 6.0.3, pero ahora, SAP ha reinventado este concepto, integrando datos, aplicaciones y una potente capa de Inteligencia Artificial para conectar todos los procesos de su negocio.

No se trata solo de un cambio de nombre, esta evolución trajo consigo un cambio de paradigma, al pensar en la idea de “*empresa inteligente*”, con todos los retos que eso conlleva.

SAP Business Suite se estructura entonces como un set completo de aplicaciones modulares integradas para diferentes líneas de negocio, las cuales permiten cubrir, en tiempo real, toda la cadena de valor, con procesos que van desde order to cash, procure to pay, y design to operate, hasta hire to retire y record to report, es decir, que cubre de forma total todos los pasos operativos y estratégicos de una empresa, desde las ventas y compras, pasando por la gestión del talento, la producción y la contabilidad, todo en un mismo sistema conectado, además, integrando la Inteligencia Artificial y los datos.

Con un ejemplo simple y coloquial, podríamos explicarlo así: supongamos que una gran empresa funciona como una orquesta. Hay muchas secciones (instrumentos): ventas, compras, finanzas, producción, recursos humanos... y cada una tiene su propio ritmo y responsabilidades, por lo que, si no están bien coordinadas, el resultado puede ser un completo caos.

Así, **SAP Business Suite** tiene entonces el **papel de director de esa orquesta** y la función de lograr coordinarla, además de determinar si hay que agregar o quitar un instrumento para que todo en conjunto suene exactamente como deseamos.



Componentes principales de la SAP Business Suite:

SAP ERP: planificación de recursos empresariales.

SAP CRM: gestión de relaciones con clientes.

SAP SCM: cadena de suministro.

SAP SRM: relaciones con proveedores.

SAP PLM: ciclo de vida de productos.

Hemos preparado este eBook con información sencilla y práctica, para explicar mejor cómo funciona esta Suite, enfocándonos en uno de sus componentes principales: el ERP Cloud, así como los beneficios que puede aprovechar para su organización, a través de la Inteligencia Artificial.

Adicionalmente, queremos mostrarle cómo Entaeh puede ser ese aliado estratégico para acompañar sus proyectos y que así, nuestro conocimiento de las soluciones y nuestra amplia experiencia en la región, puedan impulsar su negocio.

Pensando en SAP como un proveedor de materiales de ingeniería avanzada, Entaeh es en esta metáfora, el arquitecto y director de obra. Por eso, nuestro papel es traducir los objetivos estratégicos de cada cliente en una solución funcional y eficiente, entregada a tiempo y alineada con su visión.

02 Business Suite y la nueva era del ERP

Teniendo claro que gestionar todos los procesos clave de una organización solo es posible gracias al diseño modular y flexible que tiene esta Suite, es también fundamental hablar del ERP y su papel en este entramado de herramientas.

Un dato llamativo publicado por Cloud ERP Market Size, (Share, Trends - Growth Analysis Report), señala que el mercado global de ERP en la nube tuvo proyecciones de crecimiento de 87.73 mil millones de dólares en 2024 y que se espera que la cifra alcance los 172.74 mil millones para 2029, lo que muestra sin duda el gran papel que jugará en el sector empresarial este tipo de sistemas.

A través de los años, el aumento de la complejidad digital de las empresas llevó a que SAP diera un paso más allá y creara SAP S/4HANA (que reemplazó al SAP ERP Central Component -ECC), la nueva generación de ERP que se fundamenta en su propia base de datos (Computación in-memory), conocida como SAP HANA, la cual es mucho más rápida y eficiente.

De esta forma, en vez de realizar una implementación On premise, es decir, directamente en la infraestructura física de una empresa, SAP Business Suite se basa en un modelo en

la nube, ofreciendo el software como servicio, o lo que se conoce también como (SaaS), esto, para facilitar la integración de la IA, además del mantenimiento y las actualizaciones, que ya no serán responsabilidad del cliente.

Este cambio, permite a las empresas lograr una mayor escalabilidad, simplicidad y una experiencia de usuario modernizada, consolidando al ERP como el núcleo operativo del negocio.

De hecho, esta Suite cuenta con un papel protagonista en la evolución hacia SAP S/4HANA Cloud debido a que sus capacidades de IA embebida dejan a un lado la simple automatización, facilitando anticipar necesidades, encontrar oportunidades y llevar a otro nivel la innovación.



+ de 60,000
empresas a nivel global
utilizan SAP Business Suite.

Esta nueva generación de ERP conecta entonces todos los aspectos del negocio, de forma escalable, inteligente y en tiempo real, preparándolo para competir en los mercados más exigentes.

Así, conceptos como eficiencia, velocidad y la inteligencia de procesos, que ya no son considerados como una ventaja competitiva, sino una necesidad, hacen parte casi que, de manera natural, de estos nuevos modelos que las empresas que quieran ser competitivas deben adoptar.

En consecuencia, la necesidad de evolucionar hacia soluciones en la nube y la integración de la Inteligencia Artificial marca un nuevo estándar para los sistemas de planificación empresarial, por lo cual, SAP viene liderando una transición clara y decidida: que las organizaciones migren su ERP (a SAP S/4HANA Cloud) y puedan aprovechar todas las capacidades de IA embebidas, mostrando una tendencia irreversible en la manera en que las estas operan, deciden e innovan.



Beneficios para las empresas

Las empresas que adoptan SAP Business Suite experimentan:

1

Mayor eficiencia operativa

2

Reducción de errores humanos

3

Mejores tiempos de respuesta

4

Información en tiempo real para decisiones estratégicas

5

Cumplimiento regulatorio y trazabilidad

6

Escalabilidad para acompañar el crecimiento

03 Los beneficios de la nube

De acuerdo con cifras de IDC, para el año 2026, se espera que más del 60% de las organizaciones de gran tamaño estén ejecutando sus ERP en la nube, siendo SAP de la mano de partners certificados como Entaeh, los que lideran este mercado en Latinoamérica.

Antes de mencionar algunos beneficios de esta alternativa, hay que recordar que un ERP en la nube (ERP Cloud) es aquel que opera en servidores remotos y al que se puede acceder desde cualquier lugar con conexión a internet.

Justamente, esta característica, en un momento en que la transformación digital requiere de adaptabilidad, rapidez y escalabilidad, marcan la diferencia para cualquier negocio, pues en los últimos años se viene avanzando en dejar atrás las infraestructuras físicas tradicionales con servidores costosos y altos valores de mantenimiento y actualizaciones.

Técnicamente, estar en la nube ofrece grandes ventajas a las empresas según sus necesidades y algunas de esas tienen que ver por ejemplo con la personalización, además de:

- **Actualizaciones automáticas** y constantes que ya no son responsabilidad de la empresa, además, con la facilidad de contar con la versión más actual.
- **Mayor seguridad** y disponibilidad.
- **Escalabilidad** según las necesidades del negocio, incluso, sin tener que hacer una alta inversión inicial.
- **Reducción de costos operativos**, ya que se

eliminan gastos asociados al hardware, licencias perpetuas y mantenimiento local.

- **Acceso remoto y seguro** desde cualquier dispositivo, facilitando el trabajo híbrido y la colaboración global, en tiempo real.
- **Menor tiempo de implementación**, pues las soluciones cloud permiten acelerar el despliegue de nuevos procesos y funcionalidades.
- **Mayor sostenibilidad** al reducir el consumo energético de centros de datos internos.

Teniendo en cuenta este escenario, migrar a un ERP en la nube ya no se trata solamente de una decisión tecnológica, sino también de una apuesta por la eficiencia, la resiliencia y la innovación continua.

Maryori Reinoza, gerente de la oficina de proyectos de Entaeh, explica que, *"a la hora de migrar a la nube, hay muchos beneficios, pero se entienden y perciben de manera diferente desde las distintas áreas"* y es esa multiplicidad de perspectivas precisamente lo que da valor a contar con un socio estratégico que traduzca las capacidades de la nube en beneficios tangibles para cada stakeholder.

Por ejemplo, a nivel técnico, se obtiene mayor tecnología para las operaciones, lo que hace que una empresa esté a la vanguardia. Además, *"tenemos servidores administrados por SAP, que permite que un equipo tecnológico tenga menos carga"*, agrega.

Por su parte, un usuario final, desde el área de nómina, por mencionar alguna, identifica ma-

yor rapidez en los resultados de su operación diaria, mientras que, a nivel corporativo, se estará en una de las mejores plataformas con la infraestructura suficiente para tener altos estándares de seguridad”.

Sin duda, esta modalidad ha generado todo un nuevo espectro de negociación para las empresas, las cuales, ahora pueden llevar a cabo su transición de on premise a cloud, con múltiples facilidades.

Es importante señalar que, al estar alojado en la nube de un proveedor, el cliente deja de ser “propietario” del software y pasa a tener este servicio por medio de contratos de leasing por periodos determinados de tiempo (meses o años). Esto hace que ya no se deba asumir, por ejemplo, el valor inicial del hardware, ya que el proveedor se encarga de ese trámite, así como de todos los procesos de actualización, mantenimiento y almacenamiento de los datos, sin olvidar uno de los aspectos fundamentales: la seguridad.

Un estudio de SAP y Oxford Economics (2023) reveló que:

76% de las empresas líderes ya usan IA en sus ERPs.

65% mejoró sus tiempos de cierre contable con soluciones en la nube.



04 Las alternativas del mundo cloud

Estar en la nube pareciera entonces un camino claro y natural en la evolución de estos sistemas. Sin embargo, aparece otra decisión importante por tomar: elegir entre un modelo de Nube Pública y Nube Privada, lo cual no es simplemente un tema técnico ya que debe incluir áreas estratégicas como las de finanzas, operaciones y TI.

En el caso de SAP, el portafolio contempla una variedad de opciones que las empresas pueden aprovechar según sus necesidades, tamaño e incluso, procesos.

Explicaremos las alternativas:

SAP S/4HANA Cloud

Se trata de una solución estandarizada de implementación más rápida, con actualizaciones automáticas y basada en la nube (alojada y gestionada completamente por SAP). Ofrece dos modelos disponibles:

Public Cloud: Es un modelo más estandarizado con un menor costo y que es ideal para las empresas pequeñas y medianas que necesitan rapidez, simplicidad y prácticas preconfiguradas para obtener resultados rápidos. Incluye IA embebida y facilidades de automatización. Su limitación tiene que ver con que no se permite desarrollo extensivo sino únicamente personalización, además, se deben usar APIs estándar.

Private Cloud: Por su parte, este modelo, también gestionado por SAP, es más flexible que el de la nube pública, ya que permite más personalización para que una empresa lo adapte a sus necesidades de espacio, requerimientos y privacidad.

Esta versión privada, ofrece un espacio dedicado a cada cliente y es compatible con sistemas SAP antiguos y personalizaciones heredadas. Igualmente, facilita más control sobre el entorno y se adapta mejor a empresas grandes o corporaciones en industrias con requisitos muy específicos.

A continuación, se pueden ver de manera más clara las diferencias:

CARACTERÍSTICA	PUBLIC	CLOUD
Tipo de infraestructura	Compartida (multitenant)	Dedicada (single tenant)
Nivel de personalización	Bajo	Alto
Actualizaciones	Automáticas (trimestrales)	Controladas por SAP
Costo	Más bajo	Más alto
Tiempo de implementación	Rápido	Moderado
Migración desde ECC	No directa	Más sencilla

RISE with SAP: Esta otra propuesta empresarial en la nube, tiene el objetivo de facilitar la migración a S/4 HANA Cloud. Por eso, no se ofrece como un producto sino un paquete de servicios (*Business Transformation as a Service- BTaaS*) que incluye software, infraestructura, soporte técnico y acompañamiento en la migración.

Es ideal para empresas que quieren modernizarse sin complicaciones, con una suscripción única y un punto de contacto.

Esta alternativa incluye el SAP S/4 HANA en cualquiera de las dos ediciones; herramientas de migración que facilitan la transición desde versiones antiguas como SAP ECC; SAP Business Technology Platform BTP (extensiones, integraciones, analítica y desarrollo de aplicaciones); acceso a SAP Business Process Intelligence (BPI) para analizar y comparar procesos empresariales; SAP Business Network, para conectar proveedores, socios logísticos y clientes y además, SAP se encarga del hosting, mantenimiento y seguridad, bien sea a través de sus propios medios o de socios (como AWS, Azure).

Más allá de una comparación técnica, esta elección debe partir de preguntas estratégicas. ¿Qué tan rápido necesitamos innovar? ¿Cuál es nuestro modelo financiero ideal? ¿Qué nivel de personalización requiere nuestra operación? Entaeh ayuda a estructurar este análisis con un enfoque claro de negocio y por eso, para ayudarle a navegar esta decisión, hemos desarrollado el siguiente marco de decisión.



USD 40 mil millones

aproximadamente se calcula que será el valor del mercado de ERP en la nube en 2025, según Statista. SAP lidera este mercado con más del 25% de participación.

Impulsor de Negocio	Clave para su Equipo	Enfoque de Nube Pública (Public Cloud)	Enfoque de Nube Privada (Private Cloud)	Rol de Entaeh: Increasing Value Together
Velocidad de Preguntas	¿Con qué rapidez necesitamos acceder a las últimas funcionalidades de IA y automatización de SAP?	Acceso inmediato a actualizaciones trimestrales gestionadas por SAP. Menor control sobre calendario de innovación.	Mayor control sobre el ritmo de actualizaciones, permitiendo planificación y pruebas más extensas.	Ayudar a alinear el ciclo de innovación tecnológica con ritmo y capacidad de adopción de su negocio, asegurando valor en cada nueva funcionalidad.
Costo Total de Propiedad (TCO)	¿Buscamos un modelo de gasto operativo (OpEx) predecible o podemos gestionar una inversión inicial (CapEx) más flexible?	Modelo de suscripción predecible (SaaS) con menores costos iniciales de infraestructura.	Costo de suscripción más alto. Permite aprovechar licencias existentes en ciertos escenarios y un mayor control sobre la infraestructura.	Construir un caso de negocio financiero detallado que compare el TCO de cada opción a 3-5 años, más allá del costo de la suscripción, para decisión financieramente sólida.
Nivel de Personalización	¿Qué tan críticos son nuestros procesos de negocio únicos y nuestras personalizaciones existentes para nuestra ventaja competitiva?	Estandarización sobre personalización. Se fomenta el uso de APIs y extensiones en la plataforma BTP para mantener el núcleo limpio.	Alta flexibilidad para adaptar el sistema y migrar personalizaciones existentes (código ABAP) desde sistemas ECC.	Diagnóstico profundo para diferenciar las personalización es que agregan valor de la "deuda técnica", y diseñar una estrategia de modernización que preserve ADN competitivo.
Regulación y Cumplimiento	Tenemos requisitos específicos de residencia de datos, privacidad o validación de sistemas que exijan un entorno aislado?	Infraestructura compartida (multitenant) Cumple con múltiples estándares globales, pero puede no satisfacer requisitos de soberanía de datos muy estrictos.	Entorno dedicado (single-tenant) que ofrece mayor aislamiento y control para cumplir con normativas industriales o gubernamentales específicas.	Asesorar sobre la arquitectura de solución que mejor cumpla con las regulaciones de su industria y geografía en América Latina, garantizando el cumplimiento normativo.

05 Negocios a otro nivel con la Inteligencia Artificial de SAP

Con la llegada de la Inteligencia Artificial a diferentes ámbitos de nuestra cotidianidad, era de esperarse que la forma de hacer negocios también se viera impactada.

En los últimos años, esta herramienta tecnológica viene revolucionando el sector empresarial y sus diversas industrias, con la forma en que operan, analizan sus datos y finalmente toman mejores decisiones.

Evidentemente no es solo usarla sino hacerlo de manera estratégica, y SAP no ha sido ajeno a esta realidad, por lo que viene impulsando la Business AI, un compendio de capacidades que están integradas en sus diferentes soluciones para hacerlas más eficientes.

Desde el ERP hasta las tareas en áreas como recursos humanos, finanzas, cadena de suministro y experiencia del cliente, son optimizadas por la IA y podría decirse que su principal foco es tomar los datos y la información disponible y convertirla en las mejores decisiones posibles para su negocio.

Es así, como SAP utiliza la IA para darle contexto a los datos, pues no se trata únicamente de analizar cifras y dar reportes, sino también de entender la forma en cómo funcionan los procesos e ir más allá dando alternativas y propuestas de acciones concretas para mejorarlos.

A esto, se le suma que, gracias al fundamento tecnológico de SAP HANA, el cual permite procesar datos en tiempo real, la IA de SAP y sus algoritmos, pueden analizar los escenarios de su empresa, aprender sobre la operación y predecir patrones para mejorar aspectos en la operación constantemente.

Capacidades de SAP Business AI

Automatización inteligente

Procesamiento de facturas, conciliaciones bancarias, aprobaciones de pedidos o reclamos sin intervención humana.

- **Predicción de demanda:** análisis de ventas históricas y variables externas para sugerir el inventario ideal o la producción necesaria.
- **Gestión del talento:** recomendaciones en procesos de reclutamiento, evaluación de desempeño y movilidad interna.
- **Compras inteligentes:** análisis de proveedores, precios y cumplimiento para sugerir decisiones más estratégicas.
- **Detección de riesgos financieros o fraudes:** alertas basadas en patrones anómalos.

Joule: el copiloto inteligente

No podríamos hablar de Inteligencia Artificial en SAP sin mencionar al que ya se ha convertido en su famosa estrella.

Recientemente, SAP hizo el lanzamiento de SAP Joule, un potente copiloto basado en IA generativa que ayuda en tiempo real a los usuarios dentro de las diferentes plataformas de SAP. Con un lenguaje natural, este asistente no solo responde preguntas, optimiza tareas

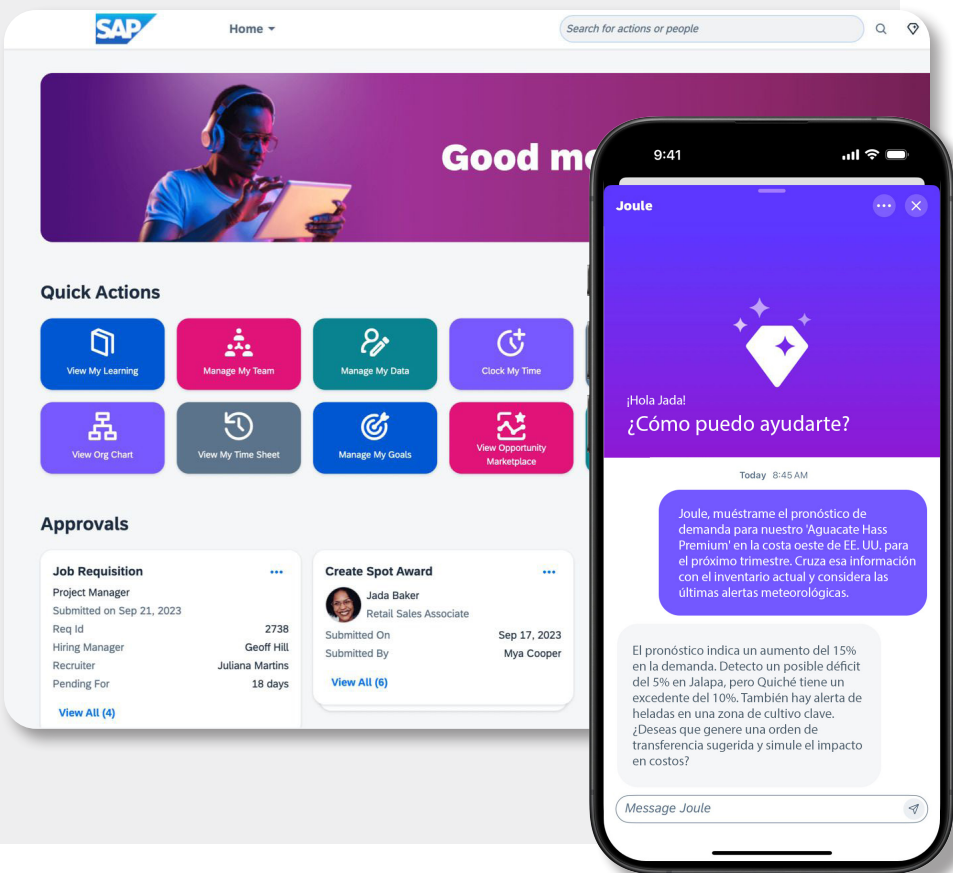
y genera insights, sino que también propone acciones, haciendo que la interacción sea más intuitiva y natural.

La IA es vista por SAP como una herramienta que no reemplaza a las personas, sino que les permite enfocarse en lo que realmente aporta valor: resolver problemas complejos, innovar y liderar. Así, en un entorno donde el cambio es constante, las empresas que integran IA en su ERP tienen una ventaja competitiva de actuar antes, mejor y con mayor precisión.

En el siguiente ejemplo se puede observar el verdadero valor de Joule: análisis predictivo, identificación proactiva de problemas, contextualización de datos de múltiples fuentes (demanda, inventario, clima) y una sugerencia de acciones concretas:

Hasta en un 40%

se acelera el tiempo de toma de decisiones estratégicas cuando se usa IA.



06 Impacto en industrias clave

La transformación digital impulsada por SAP Business Suite, en combinación con la nube y la Inteligencia Artificial, no es igual para todas las industrias y una de sus grandes ventajas es que se adapta a sus necesidades específicas para generar valor real y sostenible.

Algunas de las que más utilizan estas herramientas y sistemas son las de manufactura, comercio minorista, salud, agronegocios, entre otras, por eso, a continuación, mostramos varios de esos usos y beneficios:



Agroindustria: Predicción de demanda, análisis de datos satelitales del clima, precios históricos de *commodities* y costos logísticos en tiempo real, etc.



Retail: control de inventario, promociones personalizadas, omnicanalidad.



Manufactura: mantenimiento predictivo, eficiencia de planta, gestión de calidad, seguimiento de los procesos de toda la cadena de suministros.



Finanzas: análisis de riesgo, cumplimiento normativo, automatización contable.



Transporte y logística: trazabilidad, optimización de rutas, gestión de flotas.



Sector público: transparencia, agilidad presupuestaria, servicios digitales.



07 Implementación y acompañamiento de Entaeh

El desafío para los líderes empresariales no es solo comprender la tecnología, sino también navegar la complejidad de su implementación y adopción. La promesa de una visión 360° del negocio es atractiva, pero el camino para lograrla está lleno de decisiones críticas.

¿Qué modelo de nube es el adecuado? ¿Cómo se aplica la IA para generar un valor real y no solo para seguir una tendencia? ¿Cómo se gestiona el cambio en la organización para asegurar la adopción? Aquí es donde la perspectiva de un socio consultor se vuelve indispensable.

Esta filosofía, expresada por nuestro director de Proyectos, es el núcleo de cada iniciativa

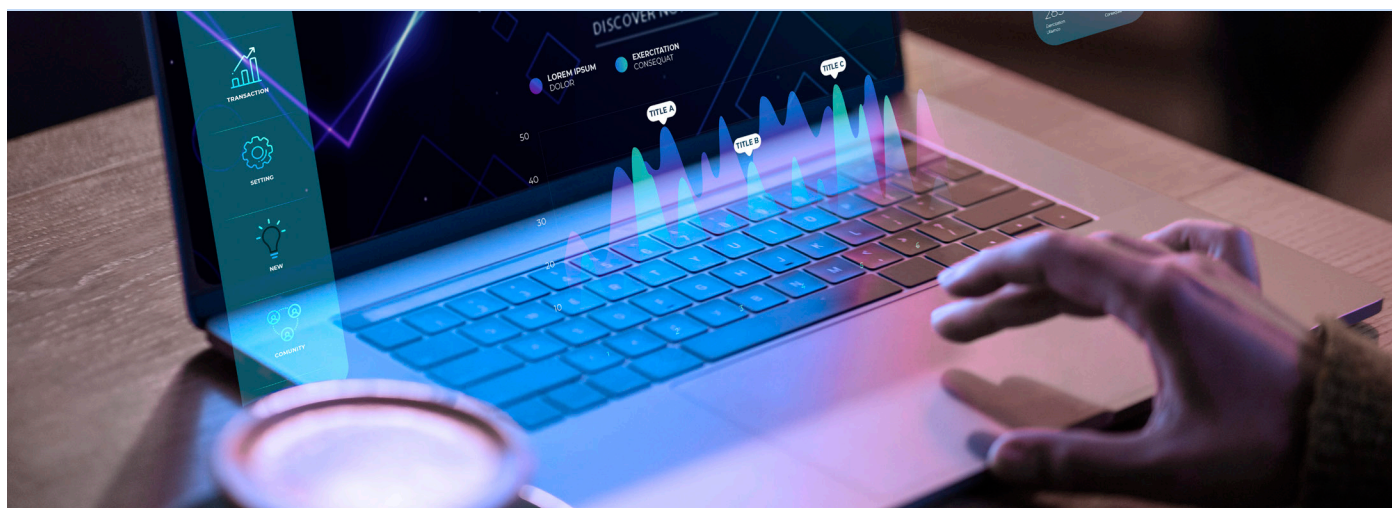
que emprendemos. Entendemos que la tecnología de SAP es una herramienta poderosa, pero su verdadero valor solo se materializa cuando se alinea con los objetivos estratégicos de su empresa. Nuestra condición de SAP Gold Partner y Centro de Excelencia certificado por SAP no son solo reconocimientos; son la base de una metodología probada que garantiza que cada proyecto no sea un gasto tecnológico, sino una inversión con un retorno cuantificable.

Por eso, ante la pregunta de cómo dar el siguiente paso, lo más importante previo a iniciar un proyecto de estos, es trazar una hoja de ruta clara que permita conocer el panorama y así garantizar una transformación exitosa.

“

No solo hablamos del sistema, hablamos de procesos de negocio. Invertimos en que el cliente vea la necesidad desde una perspectiva estratégica.

Bayron Milián,
Director de Proyectos, Entaeh



Estos son los 4 pasos sugeridos en nuestra metodología:

1

Un diagnóstico profundo de la situación actual del cliente: inicia con una inmersión profunda en sus operaciones para entender no solo cómo funcionan sus procesos actuales, sino por qué funcionan de esa manera. Identificamos las ineficiencias, los cuellos de botella y, lo más importante, las oportunidades de mejora.

2

La construcción conjunta del caso de negocio: trabajamos con su equipo directivo y financiero para construir el caso de negocio del proyecto. Esto implica cuantificar los beneficios esperados (reducción de costos, aumento de eficiencia, nuevas oportunidades de ingresos) y establecer KPIs claros.

3

Gestión del cambio organizacional, incluyendo expectativas del usuario final: Nuestra metodología incorpora un plan de gestión del cambio desde el inicio, comunicando la visión, gestionando las expectativas y capacitando a los equipos no solo en el “cómo” usar el nuevo sistema, sino en el “por qué” del cambio. Esto minimiza la resistencia y acelera el tiempo hasta alcanzar la productividad plena.

4

Acompañamiento post-implementación, asegurando adopción, continuidad y relaciones duraderas: como Centro de Excelencia certificado, nuestro compromiso es a largo plazo. Ofrecemos soporte continuo, revisiones periódicas de optimización y asesoramiento proactivo sobre cómo aprovechar las nuevas innovaciones de SAP para seguir generando valor. Fomentamos relaciones duraderas porque entendemos que la transformación digital es un viaje continuo, no un destino final.

Conclusiones

Es de vital importancia que las empresas en la actualidad entiendan que su transición a la nube y el uso de la IA es inminente si quieren seguir compitiendo en el mercado global, por lo que las empresas que adopten estas tecnologías estarán mejor preparadas para enfrentar los desafíos del mercado y aprovechar las oportunidades de la economía digital.

Hay que reiterar finalmente, que migrar a la nube no se trata solo de un cambio tecnológico, sino de una transformación organizacional profunda, por lo que la metodología de Entaeh permite que esta transición sea estratégica, sostenible y centrada en los intereses y necesidades de cada empresa, teniendo en cuenta por supuesto, el escenario en América Latina, el cual evidencia un mercado cloud que viene creciendo rápidamente y a pasos de gigante en los últimos años, con prioridades marcadas por

el ahorro de costos, mayor seguridad, flexibilidad y más agilidad en las operaciones con una gran demanda de soporte especializado.

Una transformación exitosa requiere algo más que software: requiere un socio que entienda su industria, sus objetivos y los retos del mercado latinoamericano. Por eso, en Entaeh, lo invitamos a dar el siguiente paso: agende una sesión de descubrimiento estratégico sin costo para identificar oportunidades reales de valor.

**¿Te gustaría que te
ayudáramos en ese proceso?**



¡Contáctanos!
+502 4135 1047

| entaeh.com



entaeh.com